

香川晋平さんとの 出会い

ボクが香川さんに出会ったのは今から3年前、2011年の夏でした。

営業のプロ江上治さん、人材育成のプロ西村貴好さん、そして数字のプロ香川晋平さんこの三人がタッグを組んで、次世代の稼ぐ経営者を育てるセミナーに参加したのがキツカケでした。このセミナーに参加した事がボクにとっては大きな転機となり、メインターゲットを経営者に絞り発信する内容も大きく変えていくキツカケになったセミナーで、ここで出会った経営者仲間は今でも切磋琢磨する大切な仲間になっています。

香川さんは主に事業計画の立案やどのようなスキームで利益を出していくのか？といった分野でのサポートだったのですが、とにかく話が素晴らしく分かりやすい！要点についてお話をされる所、数字のド素人である参加者に誰にでも分かる言い方や例えを用いてお話をされる所、専門用語を使わずに説明される所なんかは本当に良く理解できると思いながら、セミナーを受けさせて頂きました。

何よりもすごいと思ったのは、ゴールまでの道のりを明確に出来る所。多くの場合（ボク自身もそうなのですが）なんとなく行きたい目標があるけどそ



こまでどうして行けば良いのかが分からない、でも香川さんはそれが明確で第一段階として、第二段階として、第三段階として、みたいに順序を追って実現を可能にする計画を立てる事が出来る。しかも数字に強い人になりがちな情や感覚が立ち入る隙が全く無いと言ふ事がなく、**経営者の思いの部分をも考え目標達成までの道のりを指し示すことが出来るのが一番の強み**だとボクは思っています。

**“勝負用スーツを作って欲しい！”
香川さんからのそんなご依頼**

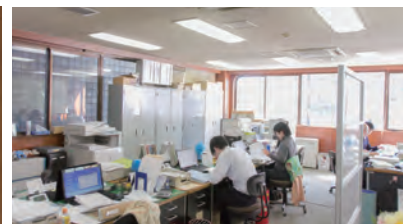
セミナーに参加している最中に香川さんから **“勝負用スーツを作って欲しい”** そんな依頼がありました。聞いてみると講演用で使いたいスーツとの事でした。

ボクはスーツを作らせて頂く時に色々な質問をします。

何故今の仕事をしているのですか？
仕事内容や役職は？



今までに出版された6冊の本。最新の出版『営業ならもっと数字で考えなさい!』の中ではイルサルトの事も取り上げて頂きました!



どんな印象を与えたいですか？
どんな風に見られたいですか？
どんな人と普段一緒にいるんですか？
着るシーンが明確に決まっていれば教えてください!

お客様がそのスーツを着られるシーンとかを出来るだけ具体的に想像しながら、その方の自分ではまだ気づいていない魅力を服の力でどう引き出して、