

# 服は無難に！ そう思っていた自分が懐かしい(笑)



## とにかく無難に！

イルサルトさんのスーツを着る前のスーツ選びの基準は『とにかく無難に』でした。

どういったスーツを選べばいいのか？どんなお店に行けば良いのかも全く分からず、人が集まる場で『浮かないこと、目立たないこと』ばかり考えて無難な服ばかり着ていました。

## 服の話にならない

いつもお世話になっているラブシンヤさんの新谷社長にご紹介頂いたのがきっかけでイルサルトさんとのご縁頂きました。新谷社長の薦めるものなら間違いないだろうとスーツを仕立てることにしました。

すぐに服を勧められると思っていたのですが、始まったのが質問の嵐でした(笑) 私が大事にしていること、仕事内容、与えたいイメージなど、服に関係なさそうなことばかり。でもその質問に答えているうちに段々と自分の経営者のイメージが明確になっていったのです。

## 似合うと相応しいは違う

経営者としてのイメージが何となく見えてきたところで、そのイメージに相応しい生地を提案を受けました。“似合う”と“相応しい”が違うことを初めて知らされ、その進め方にプロを感じました。最初にスーツを仕立ててからもう8年程になりますが、その軸をぶらさずに提案を下さるので全面的に信頼をしています。今は生地すら見ずに購入することもよくあります(笑)

## 装いが自信になる

アルソアは化粧品業界なので、華やかな女性が集まる式典に参加することが多く、男性はダークカラーのスーツで目立たない人が多い中、イルサルトさんのスーツを着ていると華やかな女性に負けることなく、自分らしさを演出でき自信を持って参加できるようになりましたね。ブティックを経営している方からも『社長のスーツやネクタイは一目見て良いものだわかるね。いつも素敵にしとるね〜。』と本業の方が見て違いを褒めてもらえることも多いので、すごく自信になります。とにかく無難に！と思っていたところが懐かしく感じますね(笑)

## 田中社長の装いのポイント

『傾聴力』

これが田中社長の1番の才能、私はそう考えています。多様性を受容れることが大切なこの時代に『相手に寄り添い、想いを上手引き出すこと』は経営者として非常に大切な資質だと思うのです。田中社長の傾聴力をもう少し説明すると『人のお話を美しく聞くことの出来る傾聴力』。注意深く人の話に耳を傾ける、そして“お話を真剣に聞いています”というのを聞く態度でも示すことで、話す方がより話しやすい雰囲気を作られ、相手の想いを上手引き出されます。

この独自の価値を視覚化すること、そして化粧品と言うお仕事柄、清潔感やセンスの良さを感じさせる、また田中社長が元来お持ちの品の良さを印象付ける、こうしたポイントを押さえ田中社長の装いをご提案させて頂いています。

お仕立て  
予約電話は

# 090-8599-3213

末廣直通携帯

私は早起き早寝！毎朝4時に起き、夜は21時には寝ます。その間でしたらいつでもお電話頂いても大丈夫です！たまにもっと早く寝る時があるのでその際は翌日折り返しさせて頂きます。

まで「予約したい!」とお電話下さい。ご注文からお渡しまで約5週間いただいておりますが、詳しい期間は上記電話番号までお問い合わせ下さいね!

住所

淀屋橋サロン

〒541-0047 大阪市中央区淡路町2-5-8  
船場ビルディング411号室

代官山サロン

〒150-0034 東京都渋谷区代官山町14-6  
レジェンド代官山302号室

オーダー受注会

代官山では毎月オーダー受注会を行いご注文を承っております!

● 次回代官山オーダー受注会

2019/5/24(金)~5/26(日)

ブログ

“経営者専門のスーツ仕立て屋 末廣徳司のスーツ着こなし術” <http://ilsarto.net/blog/>

毎日更新中!

末廣徳司 ブログ

で検索してね!

STYLE MAGAZINE 04