

2009 藤村正宏先生との出会いがイルサルトを生む

イルサルトの誕生秘話はカッコイイものではありません。親の会社に入ったものの全く上手くいかず、自己肯定感も最低。そんな人生最悪の時期に藤村正宏先生に出会い『好きなことをしてみたら!』の一言からイルサルトは始まりました。

虎の子の定期預金100万を妻には内緒でおろし(今初めて言いました!)2月21日に個人事業として立上げ、最初はお客様のご自宅や会社に行き、仕上がったお品物を届けさせて頂く『出張型仕立て屋』からのスタートでした。妻や息子に封入やシール貼りを手伝ってもらい、創業後半年くらいした頃初めての『ニュースレター』を発行しました!



2010 淀屋橋 & 代官山サロンオープン

友人や知人の応援のお蔭で少しずつお客様が増え始めました。出張型仕立て屋では時間的になかなか難しくなってきたころ、友人から『船場ビルディング』に入らないか?とお声がけを頂きました。見学に行くと、『ものすごくステキな雰囲気!自分のサロンは持ちたい!でも家賃を払い続けられるのが不安でしかない...』というのが正直な所でした。

散々迷ったのですが、現在の部屋の反対側の7坪ほどの部屋を、知り合いと2人で借りて家賃を折半するという方法でサロンをオープンさせました。同時期に先輩や知人の会社をお借りして転々としていた東京でも、代官山に小さなマンションを借りてサロンを開きました。



2011 経営者専門スーツ仕立て屋と名乗りだす

元タファッションが大好き、中でも自分が一番好きなスーツを生業にしてみよう!そこからのスタートでしたのでとにかく『お客様をオシャレにしたい!』それだけを考えていました。ところがあるお客様に『トレンドもブランドもどうでもいいので、私を信頼に値する税理士の姿にして下さい』と言われ、装いに対する考え方が変わり始めました。丁度そのころ江上治さん、西村貴好さん、香川晋平さんが共催をされた『次世代経営者を作る塾』に参加しました。カリキュラムの中で『服を売るのではなく、服を通してお客様の価値を上げる』この価値に気づかせて頂き、『経営者専門のオーダー仕立て屋』と名乗り始め、毎日のブログ更新を開始しました。



2012 10周年記念パーティを開催する!と決める

経営者専門スーツ仕立て屋と名乗ってはいるものの、まだこの頃はどこにでもいるオーダースーツ屋さんでした。転機は鳴原弘子さんとの出会い。前述の西村貴好さんに鳴原さんをご紹介頂き、お仕事に同行をさせて頂いた際、仕事敵である私に『全ての手の内』を見せて下さったのです。その仕事の進め方に衝撃を受けたのと同時に、自分の進むべき『経営者専門スーツ仕立て屋』の姿が明確になりました。また同時期に尾崎里美さんにイメージトレーニングを学び、ワクワクする未来を創造しているなかで『10周年を迎えた時にお世話になった沢山の方に感謝の気持ちを伝えている自分』がイメージ出来たのです!イメージの実現の為にとにかく人に伝えること!と教えて頂き、ことあるごとにパーティ開催の旨を話し始めました。

